

<p>Междинен доклад за дейността на „Богатса.Ком” АД към първо тримесечие на 2011 г., съгласно чл.100о, ал.4, т. 2 от ЗППЦК</p> <p>1. Информация за важни събития, настъпили през тримесечието и с натрупване от началото на финансовата година до края на съответното тримесечие. През отчетния период не са настъпили значими събития.</p> <p>1.1. Придобиване на ДМА през първо тримесечие на 2011 г. За периода 01.01.2011 г. - 31.03.2011 г. дружеството не е придобило дълготрайни материални активи.</p> <p>1.2. Резултати от основна дейност За периода 01.01.2011 г. – 31.03.2011 г. на индивидуална основа дружеството не е реализирало приход от продажби. Дружеството е акумулирало разходи от обичайната дейност в размер на 3 хиляди лева. Към 31.03.2011 г. „Богатса.Ком” АД няма вземания. Дружеството има краткосрочни задължения в размер 10 хил. лв. Финансовият резултат на „Богатса.Ком” АД към 31.03.2011 г. е счетоводна загуба в размер на 20 хил. лева.</p> <p>2. Информация за сключените големи сделки между свързани лица през първото тримесечие на 2011 г. За периода 01.01.2011 г. – 31.03.2011 г. „Богатса.Ком” АД не е сключвало големи сделки със свързани лица, изключвайки сделки от обичайна стопанска дейност.</p> <p>3. Рискове, свързани с дейността на „Богатса.Ком” АД Рисковете, поместени в тази точка, са свързани с дейността на „БОГАТСА.КОМ” АД. Възможно е бъдещите резултати от дейността на емитента да се различават от заложените в Проспекта прогнозни резултати</p>	<p>Interim Activity Report of „Bougatsa. Com” AD For first quarter of 2011, under Art. 100o, paragraph 4, p. 2 of the Public Offering of Securities Act</p> <p>1. Information about important events which occurred during the three months and cumulatively since the beginning of the financial year to the end of the period. During the reported period , no significant events have occurred.</p> <p>1.1. Acquisition of Fixed Assets in the first quarter of 2011. For the period 01.01.2011 - 31.03.2011, the company has not acquired any tangible assets.</p> <p>1.2. Results from the operating activity For the period 01.01.2011 - 31.03.2011, on an individual basis, the company has not generated any revenue from sales. The Company has accumulated expenses from its basic activity at the amount of BGN 3 thousand. Up to 31.03.20101 „Bougatsa.Com” AD has no receivables. The company has short term liabilities amounting to BGN 10 thousand. The financial result of „Bougatsa.Com” AD till 31.03.2011 is an accounting loss amounting to BGN 20 thousand.</p> <p>2. Information on major transactions concluded between related persons during the first quarter of 2011. For the period 01.01.2011 - 31.03.2011, „Bougatsa.Com” AD has not signed any great contracts with related persons, excluding transactions from the ordinary of business activity.</p> <p>3. Risks related to the activity of „Bougatsa.com” AD Risks appearing in this section are related to the activities of BOUGATSA.COM AD. It is possible that future performance of the issuer to differ from those laid down in the Prospectus forecasts under the influence of risk factors</p>
---	--

<p>под влияние на рисковите фактори, посочени в Проспекта. В резултат на това е възможно инвеститорите да загубят частично или изцяло своите инвестиции.</p> <p>„БОГАТСА.КОМ” е изложено на специфични рискове. Те от своя страна оказват влияние както индивидуално, така и като набор от фактори. Някои от рисковете, пред които е изправено Дружеството могат да бъдат ограничени, и техните последствия да бъдат смекчени, докато други са извън контрола и възможността на Дружеството за тяхното регулиране.</p> <p>Общият план на ръководството на Дружеството за управление на риска се фокусира върху неопределимостта на финансовите пазари и се стреми да сведе до минимум потенциалното отрицателно въздействие върху финансовото състояние на Дружеството.</p> <p>Пазарен риск - Пазарът, на който Дружеството ще развива своята дейност е пазарът на хранително – вкусовата промишленост. Хранително-вкусовата промишленост е един от най-важните и динамични промишлени сектори. Както повечето пазари у нас, така и този отбелязва силно развитие и значителен растеж през последните няколко години.</p> <p>През последната една година световната финансова и икономическа криза засегна силно този сектор. Възможното свиване на пазара ще окаже силно негативно влияние върху всички производители в този сектор, включително и върху Емитента.</p> <p>За разлика, обаче, от някои други сектори в страната, като например строителството и промишлеността, тук негативните тенденции са значително по-слаби. Основна причина за това е, че хранителните продукти са от първа необходимост и като такива са последният елемент за възможно съкращаване на разходите.</p> <p>Този риск не може да бъде управляван изцяло, тъй като той зависи от икономическия климат в национален и световен мащаб. Емитентът може да намали ефекта от свиването на търсенето като оптимизира своите разходи, сключва дългосрочни договори със свои клиенти, които ще гарантират входящ паричен поток</p>	<p>mentioned in the Prospectus. As a result, it is possible investors to partially or completely lose their investments.</p> <p>BOUGATSA.COM is exposed to a specific risks. They in turn affect both individually and as a set of factors. Some of the risks facing the Company may be limited, and their consequences can be mitigated, while others are beyond the control and the ability of the Company for their regulation.</p> <p>Comprehensive Plan the Company's risk management focuses on no proposal from financial markets and seeks to minimize the potential negative impact on the financial position of the Company.</p> <p>Market risk - The market in which the Company will develop its business is marketing of food - processing industry. The food industry is one of the most important and dynamic industries. Like most markets in the country and noted that strong growth and significant development in recent years.</p> <p>During the last year the global financial and economic crisis severely affected the sector. The possible contraction of the market will have a major negative impact on all manufacturers in this sector, including on the issuer.</p> <p>In contrast, however, some other sectors in the country, such as construction and industry, there are significant negative trends in - weak. The main reason for this is that food is essential and as such is the last element of possible cost reductions.</p> <p>This risk can not be managed entirely as it depends on the economic climate nationally and globally. The issuer can reduce the effect of the contraction in demand by optimizing their costs long-term contracts signed with its clients to ensure that incoming cash flow for a certain period of time.</p>
--	--

<p>за определен период от време.</p> <p>Друг елемент на този сектор е влиянието на Европейският съюз. След присъединяването на България към европейската общност, българските производители и търговци от хранително–вкусовата промишленост бяха принудени да направят сериозни инвестиции, за да модернизират технологичните процеси, които трябва да отговарят на европейските изисквания за качеството. Поради тази причина, Емитентът трябва да развива своята дейност в синхрон с европейските стандарти. За тази цел ще бъдат необходими сериозни инвестиции, тъй като производството на хранителни продукти е най–стриктно наблюдаваният процес от страна на европейските комисии.</p> <p>Характерът на дейността на Дружеството, а именно производство, преработка и продажба на всякакви видове хранителни продукти; създаване и управление на търговски обекти за продажба на хранителни продукти, включително заведения за обществено хранене, магазини и верига от магазини за продажба на хранителни продукти в страната и чужбина, франчайзинг, търговско представителство и комисионерство, импорт, експорт, както и всяка друга дейност незабранена от закона, определя и зависимостта на „БОГАТСА.КОМ” АД от чуждестранните пазари, на които тя ще изнася своята дейност. Както българският, така и чуждите пазари са силно засегнати от икономическата. Допълнително влошаване на пазара, на който дружеството ще извършва своята дейност, ще застрашава дейността на Дружеството, в степен, зависеща от размера на пазарния дял на съответния пазар.</p> <p>Конкуренция - Като отрасъл, хранително–вкусовата промишленост предполага наличие на силна конкуренция. На Българският пазар съществуват както национални, така и международни компании, чиито дялове от пазара са значителни. Същевременно са налице и множество малки и средни производители и търговци. Това обуславя и високата конкуренция на българския пазар на хранителни продукти. Рискът от навлизане на нови конкуренти, както и разширяване на дялове на големите производители и</p>	<p>Another element of this sector is the impact of the European Union. After the accession of Bulgaria to the European community, Bulgarian producers and traders of food were forced to make major investments to modernize technological processes, which must meet European quality requirements. Therefore issuer must develop its activities in line with European standards. For this purpose it will need massive investment, as food production is the most closely monitored process of the European Commission.</p> <p>The nature of the Company, namely production, processing and selling of all kinds of food, establishment and management of retail outlets selling food products, including restaurants, shops and chain of stores selling foodstuffs in the country and abroad, franchise, sales representation and broking, import, export, and any other activity not forbidden by law, determines the dependence of BOUGATSA.COM AD foreign markets in which it will export its business. Both Bulgarian and foreign markets are affected by the economic. Further deterioration of the market in which the company will carry out its activities would threaten the Company, to an extent depending on the size of the market share of the market.</p> <p>Competition - as industry, food industry implies the existence of strong competition. On the Bulgarian market, there are both national and international companies whose market shares are significant. However there are also numerous small and medium-sized manufacturers and traders. This determines the high competition on the Bulgarian market for food products. The risk of new competitors and expansion of the shares of major manufacturers and importers would reduce the market share of the issuer, therefore - its sales revenues.</p>
--	---

<p>вносители би намалило пазарният дял на Емитента, следователно - неговите приходи от продажби.</p> <p>Емитентът следва да прилага систематично подход за въвеждане и използване в дейността си на иновации и модерни технологии, за да намери конкурентна ниша и да постигне устойчив растеж. Мениджмънтът на дружеството ще се стреми да изгради стабилни позиции на „БОГАТСА.КОМ” АД на българския пазар.</p> <p>Ликвидният риск се състои във вероятността „БОГАТСА.КОМ” АД да не е в състояние да изплаща текущи си задължения. Този риск се обуславя от няколко предпоставки, като например забавяне на вземанията от клиенти, липса на достатъчен паричен ресурс в брой, значително свиване на поръчките, както и от неправилно управление на финансовия ресурс на Дружеството. Правилното управление на паричните потоци, поддържането на определен паричен обем могат съществено да намалят негативното влияние на този риск върху Емитента.</p> <p>С цел да запази или да коригира своята капиталова структура, Дружеството може да променя разпределяния дивидент на акционерите, да използва различни механизми за повишаване възвращаемостта на капитала, да издава нови акции или да използва други общоприети методи и практики за намаляване на дълга.</p>	<p>The issuer should apply a systematic approach to the introduction and use in their business innovation and technology, to find a competitive niche and to achieve sustainable growth. The management company will seek to build a strong position of BOUGATSA.COM AD on the Bulgarian market.</p> <p>Liquidity risk is the likelihood that consists in BOUGATSA.COM AD is not able to pay its current obligations. This risk is determined by several conditions, such as delays in receivables from customers, lack of sufficient cash resources in hand, a significant drop in orders and the mismanagement of resources of the Company. Proper management of cash flows, maintaining a monetary amount can significantly reduce the negative impact of this risk on the issuer.</p> <p>In order to maintain or adjust its capital structure, the Company may change the allocations dividend to shareholders, to use different mechanisms for increasing the return on capital to issue new shares or to use other generally accepted methods and practices to reduce debt.</p>
--	--

Date: 20.04.2011



Константинос Колокасидис / Konstantinos Kolokasidis
(Изпълнителен директор на „Богатса.Ком” АД/ Executive Director of „Bougatsa.Com” AD)